

## ГЮНТЕР БЕГЕР О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С УКРАИНОЙ, НЕМЕЦКИХ АГРАРНЫХ ПРОЕКТАХ И «КЛУБНЫХ» ПРАВИЛАХ ЕВРОСОЮЗА

Гюнтер Бегер, руководитель Департамента международных проектов Федерального министерства продовольствия, сельского хозяйства, защиты прав потребителей Германии, молод, энергичен, коммуникабелен. И даже говорит по-русски. Он прибыл на Черкасчину на День поля, проводимый Немецким аграрным центром (DAZ). Семинар был многолюдный, сопровождался значительным интересом украинских специалистов к технике, сортам выращиваемых культур. В общем, настроения гостю ничто не испортило, и я задал ему несколько вопросов от нашего журнала.

— В Германии, как и во всей Европе, в растениеводстве существует система дотаций на гектар для фермерства. Ходят слухи, что ожидается ее пересмотр. Если это так, то как тогда будет развиваться ваше фермерство, это ведь только мы привыкли выживать вопреки?..

— В Европейском союзе существует система выплаты прямых дотаций в растениеводстве – это действительно большое подспорье нашим аграриям. Да, сейчас у нас в самом деле ведутся переговоры о том, что, возможно, эта политика будет изменена. Но федеральное правительство Германии четко понимает и то, что совсем без государственной поддержки фермерство развиваться не будет. Поэтому, скорее всего, речь пойдет об изменении цифры дотаций, но не самой дотации.

— Мы не единожды наблюдали недовольство фермеров Евросоюза рыночными ценами на их продукцию. Например, телевидение показывало случаи, когда обесцененное молоко выливалось в Рейн... Как такие вопросы решаются в европейском сообществе, в вашем министерстве?

— Цена на любую продукцию зависит от рынка цен, от спроса на эту продукцию. И мы не имеем права ни регулировать, ни диктовать ценовую политику – такова политика Евросоюза. И в этом случае как раз и проявляется выгода немецкого фермера в том, что он получает стабильную сумму

доплаты на гектар независимо от того, какой урожайности он достиг, и какова цена в этом сезоне на зерно. Но цена для него остается важным фактором, безусловно. И находились такие фермеры, которые действительно шли на крайние меры, пытались повлиять на федеральное правительство. Но на Евросоюз это не действует, более того, он настаивает на отказе от любых субвенций для объектов хозяйствования, особенно от дотаций на экспортные операции.

— Тогда из этого вытекает вопрос зависимости немецкой аграрной политики от общеевропейской. Существует ли она вообще – немецкая аграрная политика?

— Все, что касается рынка, цены – это европейская политика и никак не наша национальная. Это все – внутренняя политика Европейского союза, всего сообщества. То, что еще регулируется на национальном уровне, это социальная политика, страхование, страхование по безработице, программы поддержки экологического производства, производства биоэнергии. Также в компетенции национальной политики находится поддержка вот таких аграрных проектов, как этот, где мы с вами находимся.

Мы пытаемся как-то изменить в свою сторону некоторые из этих правил, разыскивая среди 27 участников наиболее близких нам партнеров по общим интересам, чтобы сообща эти интересы продвигать. Ведь любое решение в Европе – это согласованное решение всех 27 членов ЕС. Если мы вдруг примем не согласованные с ними действия, другие страны будут возмущены, что в Германии существует поддержка какого-то сектора, и его игроки имеют более комфортные условия для конкуренции. Этого в общем европейском доме не должно быть. Но, понимаете, одно дело, когда нас было всего шесть членов Евросоюза, и тогда голос Германии был 1/6 частью мнений сообщества, потом 1/12, а теперь 1/27 – несколько другой вес, верно? Поэтому с возрастанием количества членов ЕС у нас, естественно, возникали опасения по поводу размывания веса каждого участника, но время и жизнь сняли эти тревоги. Я хочу заметить, что существует очень много позитивных сторон такой взаимозависимости. Шестидесять лет мы живем в мире



и согласии, евро как денежная единица обеспечивает более-менее стабильную финансовую погоду, в том числе, и во время кризиса, и 80% нашего экспорта приходится на страны ЕС, что очень важно для Германии, и мы хотим этот показатель сохранить. И при таких условиях нам не столь важно, что мы живем не по национальным, а общим правилам.

— В Германии очень развито направление биоэнергетики. В последнее время, по имеющейся у нас информации, количество этих предприятий несколько уменьшилось. Что это означает – неприбыльность, невостребованность этого бизнеса, уменьшение поддержки федерального правительства или что-то другое?

— Возобновляемая энергия или биоэнергия в Германии, как и во всем Евросоюзе, стоит на очень важном месте, и это закреплено законодательно. Существует целая программа государственной поддержки и мотивации предприятий, работающих в этой отрасли. Но эта поддержка не рассчитана на бесконечность, максимальную помощь предприятия получают на начальной (стартовой) точке отсчета, с налаживанием производства дотации пропорционально времени уменьшаются, чем дальше, тем эта поддержка меньше. Смысла постоян-

но дотировать нет. Дальнейшие успехи таких компаний уже зависят от их внутреннего менеджмента. И, естественно, среди них оказываются такие, которые перестают находить в этой деятельности необходимую себе прибыль – это наблюдается в любом виде бизнеса. И поэтому кто-то из них меняет направление своего бизнеса, это жизнь. Но по имеющимся у меня данным, производство биогаза как в Германии, так и Европе постоянно возрастает. Скажем, в 2008 году в Германии работало около 4 тысяч биогазовых установок, за 2009 год их количество значительно увеличилось. Еще два года назад у нас работало около 20 биометановых заводов, сейчас их количество вот-вот дорастет до полусотни. Также наблюдается постоянный рост средней мощности таких установок. До 2020 года Германия планирует довести долю биоэнергии в структуре производства электроэнергии до 4,7%, пока она на уровне 1,5%. Для выполнения поставленных задач, кроме собственной выращенной биомассы, биоотходов и древесины, стране потребуется еще и значительный импорт биоэнергосносителей. Исходя из этого, о невостребованности данного направления деятельности в Германии говорить не приходится.

— Каковы аграрные планы Федерального министерства Германии относительно Украины? Какая стратегия сотрудничества будет развиваться?

— Украина в аграрных вопросах – наш стратегический партнер. Естественно, наша ключевая позиция состоит в том, чтобы поддержать немецкие фирмы на вашем рынке. Это несложно делать, ибо на ваш рынок пришли действительно лучшие фирмы не только Германии, но и мировые лидеры. Я всегда привожу пример о своем компьютере, возможности которого я лично использую всего на 10%. Очевидно, очень многие так же себя чувствуют, когда видят сложную технику и тоже не в полной мере используют ее технические возможности. И одна из задач нашего центра в Черкасской области – повышение квалификации ваших специалистов. Это один из 15 международных проектов министерства, которые мы реализуем в мире. И я могу с уверенностью сказать: он – один из наиболее успешных. Это – первая модель. Такие же модели мы хотим ввести в Америке, Эфиопии, Китае. Соучредители центра – лучшие немецкие компании, у него прямая связь с немецкой аграрной наукой и образованием, он активно развивает сеть партнерства по Украине.

*Разговор вел Игорь Самойленко*

# НЕМЕЦКИЙ ОПЫТ ПОД ЧЕРКАССАМИ (День поля в НемАЦ)

Игорь Самойленко,  
заместитель главного редактора журнала ЗЕРНО

Щедрый ливень накануне Дня поля в селе Поташ на Черкасчине заставил организаторов мероприятия воплощать так называемый план «Б» – демонстрацию техники перенести с поля на площадку на территории компании. В день проведения семинара – первого июля – распогодилось и все дальше уже шло по расписанию с немецкой организованностью и пунктуальностью

Немецкий аграрный центр в Украине существует в Украине с 2008 года при непосредственной поддержке Федерального министерства продовольствия, сельского хозяйства и защиты прав потребителей Германии. Он предлагает аграрному сектору Украины абсолютно новую концепцию профессиональной подготовки специалистов и руководителей сельского хозяйства. С февраля 2009 года здесь, в с.Поташ Маньковского района на Черкасчине, стартовали такие курсы. И, как сообщил д-р Хайнрих Шюле, руководитель центра ( а заодно и фермер, который полтора десятка лет хозяйствует на арендованных здесь землях), проект состоялся, за эти полтора года здесь проведено в два раза больше курсов и семинаров, чем планировалось изначально, и, учитывая темпы возрастания интереса к обучению в украинских аграриев, на следующий сезон эту цифру увеличили еще вдвое.

Почти такими же темпами растет и число

партнеров НемАЦ: начинали с шестью немецкими компаниями, сейчас их уже 12. Среди них такие известные компании как Amazone, BASF, Claas, HAKA, Horsch, Josefa, KWS, Lemken, Norika, RIELA, Stela, Toepfer International.

Присутствующая на Дне поля Ирина Синявская, директор департамента аграрного образования МинАПК, подтвердила важность деятельности центра не только в плане новизны обучаемых программ, но и как практической площадки изучения и тестирования современной техники, что возможно далеко не во многих наших аграрных вузах. Только в нынешнем году на базе центра прошли повышение квалификации и обучение почти 200 представителей отечественного аграрного образования, до конца года департамент планирует обучить здесь еще человек 500-600, а в следующем году, учитывая планы перевода нашего образования на инновационный путь, объемы обучения увеличатся.

После официального открытия Дня поля участников пригласили ознакомиться с новейшими образцами сельскохозяйственной техники от немецких компаний. На площадке каждому специалисту были видны преимущества новых моделей. Компания Claas демонстрировала новую модель трактора XERION класса 500 л.с. Первая особенность трактора видна сразу – 4 одинаковых по размеру колеса, что дает максимальное тяговое усилие при минимальном удельном давлении на почву. Его цельнорамная конструкция делает возможным движение машины крабовым ходом, сведя к минимуму уплотнение почвы. Такой способ движения наиболее актуален при прямом посе-





ве, внесенні жидкої органіки, іншими словами, всякий раз, коли техніка проїжджає по полю без його послідувальної обробки і, в особливості, якщо трактор завантажено. XERION випускається в трьох модифікаціях, які відрізняються розташуванням кабіни. Другий трактор від Claas – універсальний AXION, який має довгу базу, але при цьому досить легкий (7-8 тонн), оснащений потужним двигателем до 260 л.с. В разі якщо вся потужність двигача не вимагається, двигач працює в економному режимі, економлячи паливо. Якщо потужності недостатньо, AXION автоматично її додає з кроком в 5 л.с. Для виконання важких

робот трактор може бути навантажено до 900 кг ззаду і 1500 кг впереду. О комфортності кабіни і простоті управління і говорити зайве. Claas також демонстрував високопродуктивний комбайн LEXION 580 – з гібридною системою сепарації зерна, яка дозволяє оптимально налаштувати машину за умови збирання, досягти максимальної продуктивності при мінімальних втратах. Комбайн має мерседесівський двигач в 460 л.с., оснащений измельчителем і розбрасувачем, призначений для збирання різних культур – від мелкозерняних трав і рапсу до крупнозерняних (бобові, соя, кукурудза), управляється через >

NOVA Український клуб аграрного бізнесу  
Об'єднання заради успіху!

AgriEvent  
Професійне івент на аграрний ринок

IAMO  
International Association of Agricultural Machinery Operators

Ost-Association der Deutschen Wirtschaft  
oa

За підтримки:

Міністерства аграрної політики України  
Федерального міністерства продовольства, сільського господарства та захисту прав споживачів ФРН  
Посольства Федеративної Республіки Німеччина в Україні

# Міжнародна конференція «Ефективне управління великими аграрними компаніями»

16 вересня 2010, м. Київ

Конференція-зал готелю «Radisson Blu»

**Світове сільське господарство в 2025 році. Чого варто чекати?**  
**Можливості фінансування великих аграрних компаній в Україні**  
**Управління виробництвом під час та після кризи**  
**Аграрні холдинги та підвищення їх ефективності**

Генеральний спонсор



JOHN DEERE

Спонсор:

Arzinger

B.C. TOMS & CO  
LAW OFFICES

BEITEN BURKHARDT  
km+techno

Генеральний телевізійний партнер

UBR  
UKRAINIAN BUSINESS RESOURCES

Генеральний медіа партнер  
интерфакс  
УКРАЇНА

Генеральний інтернет партнер

РБК  
УКРАЇНА

Телевізійний бізнес партнер

UBC  
УКРАЇНСЬКИЙ БІЗНЕС-КАНАЛ

Комунікаційний партнер  
ESG  
ESGROUP

Спеціальний медіа партнер

ПРОПОЗИЦІЯ  
Офіційний медіа партнер  
АГРАРНИЙ ТРИБЮН  
УКРАЇНА

Ексклюзивний медіа партнер  
Agroexpert

Інформаційні партнери:

АГРОБІЗНЕС  
АГРОБІЗНЕС Україна

АІС  
ЛІГА  
ЗЕРНО  
АГРОАРМІЯ  
РЕКЛАМА АСЕНО

АГРОАРМІЯ

АГРОАРМІЯ  
УКРАЇНСЬКІ НОВИНИ

За додатковою інформацією звертайтеся за телефонами:  
+380 67 656-83-32; +380 44 236-62-56 або e-mail: info@agrievent.com.ua  
www.agrievent.com.ua www.agribusiness.kiev.ua

Д-р Шюле,  
руководитель  
НемАЦ с  
помощницей



С. Сарнацкий,  
генеральный  
директор  
«КВС-Украина»



Д-р Ф. Зассе,  
аграрный атташе  
посольства ФРГ



бортовой компьютер, может оснащаться системами TELEMATICS, Lazer Pilot и GPS Pilot.

Для приверженцев традиционного способа обработки почвы компания Lemken впервые в Украине предлагала совершенно новую модель 7-корпусного оборотного плуга «Вари Танзанит» с принципиально новой гидросистемой, новой сцепкой и особо прочными плугами нового поколения «ДюраМакс». Если для замены традиционного полосового отвала требуется заменить 10 болтов, то здесь достаточно убрать запорный штифт. Плуг обеспечивает отличное качество вспашки даже при наличии значительных послеуборочных остатков. Эта же

компания демонстрировала 12-метровый посевной агрегат «Янтарь 12» с компактной дисковой бороной «Гелиодор». Аппарат позволяет вместе с семенами вносить и гранулированные удобрения, бороны готовят почву как при традиционном земледелии, так и при минимальном за один проход. Интенсивный 6-метровый культиватор «Карат» от этой же компании позволяет проводить культивацию от 5 до 30 см. Несколько наборов лап и крыльчатые сошники быстро меняются без применения инструментов, что фактически представляет собой набор «три в одном» – луцильник, культиватор и глубокорыхлитель.

Универсальные посевные комплексы с сеялкой Pronto от 3 до 12 м, компактные дисковые бороны для стерневой и предпосевной обработки Joker, многоцелевой культиватор Tiger демонстрировала компания Horsch. Интересные технические решения предлагались от группы Amazone и многих других участников. Из-за непогоды в поле демонстрировался лишь пресс-подборщик (QUADRANT 2200). Зато здесь агрономы увидели не менее интересную картину состояния посевов – в основном сортов селекции KWS. Стройными рядами стояла кукуруза в человеческий рост, ядреной зеленью покрывали опытные участки лопушистые подсолнухи, здоровьем дышали такие же зеленые листья сахарной свеклы. С новейшими системами защиты участников познакомили представители BASF. В общем, смотреть и учиться было чему.

Курсирующий в поле между участками сахарной свеклы с исключительно женскими именами, рядами подсолнухов и кукурузы с гибридами футбольной тематики (Маттеус, Роналдиньо и т.п.) в фирмовой оливковой «кавеэсовской» футболке **Константин Сарнацкий**, генеральный директор «КВС-Украина», рассказал, что их компания как соучредитель центра успешно использует демонстрационные поля в с. Поташ, они постоянно привозят сюда агрономов, семеноводов, руководителей хозяйств, где каждому из них всегда есть что сказать и показать. Здесь видны результаты селекции, защиты посевов и надежности работы техники. Поэтому НемАЦ – это их важное общее дело. □

Есть вопрос  
или предложение  
по статье?

Звоните:  
(044) 581 09 19,  
(04748) 7-23-71  
Пишите:  
04080, г. Киев,  
ул Фрунзе, 13-б  
e-mail:  
Armen.Khachatryan@  
daz-ukraine.net